

Die TOBSTEEL GmbH ist ein aufstrebendes, international agierendes Handelsunternehmen für rost- und säurebeständige Verbindungselemente.

Für das weitere Wachstum suchen wir Verstärkung für unser TOBteam.

Vertriebssachbearbeiter im Innendienst Inland (m/w/d)

Ihre Aufgaben & Verantwortlichkeiten

- Selbständige Kundenakquise und aktive Kundenbetreuung über das Telefon und andere Kommunikationswege im eigenen Verkaufsgebiet
- Aktiver Verkauf von der Bedarfsermittlung über die Angebotskalkulation bis hin zur Auftragsabwicklung
- Regelmäßige Kundenbesuche vor Ort
- Reklamations- und Beschwerdebearbeitung

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf ist wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift wünschenswert
- Freude am Telefonieren und am Umgang mit den Kunden
- Gute EDV-/MS-Office-Kenntnisse (gerne auch MS Dynamics/Navision)
- Sorgfältige, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Kunden- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- Sie sind belastbar, zielstrebig und haben Freude am Erfolg

Wenn Sie Interesse an dieser entwicklungsfähigen und verantwortungsvollen Aufgabe in einer stetig wachsenden Branche haben, dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung unter Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an folgende Adresse: